

Оценка предпринимательского потенциала

Жизнестойкость

| КОМПЕТЕНЦИИ И ИХ ПРОЯВЛЕНИЯ | | СИЛА ВЫРАЖЕННОСТИ | | | | | | | | | | |
|--|---|-------------------|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|
| 1. Целеустремленность | <ul style="list-style-type: none"> Знает, что хочет Ставит цели Имеет потребность в достижениях | 88% | | | | | | | | | | |
| 2. Умение рисковать | <ul style="list-style-type: none"> Идет в неизвестность Принимает любой исход событий Действует в ситуации неопределенности | 33% | | | | | | | | | | |
| 3. Вера в успех | <ul style="list-style-type: none"> Уверен в себе Рассчитывает на свои силы В любой ситуации видит возможности | 88% | | | | | | | | | | |
| 4. Склонность инвестировать деньги | <ul style="list-style-type: none"> Ценит деньги Вкладывает деньги для роста прибыли Вкладывает в активы, а не в пассивы | 80% | | | | | | | | | | |
| 5. Умение быстро принимать решения | <ul style="list-style-type: none"> Улавливает подходящий момент Просчитывает собственную выгоду Ориентирован на финансовый результат | 57% | | | | | | | | | | |
| 6. Изобретательность в достижении цели | <ul style="list-style-type: none"> Генерирует разные пути достижения Выбирает кратчайшие пути к результату Изыскивает ресурсы | 50% | | | | | | | | | | |
| 7. «Бизнес как образ жизни» | <ul style="list-style-type: none"> Отдает приоритет делу Делом занимается постоянно, не имеет границ между работой и жизнью | 60% | | | | | | | | | | |
| 8. Стрессоустойчивость | <ul style="list-style-type: none"> Выдерживает перегрузки Управляет своим состоянием Восстанавливает силы после падения | 60% | | | | | | | | | | |
| 9. Умение находить прибыльные идеи | <ul style="list-style-type: none"> Генерирует оригинальные идеи «Ловит» новаторские решения Превращает идею в деньги | 83% | | | | | | | | | | |
| 10. Работает на сохранность бизнеса | <ul style="list-style-type: none"> Регламентирует бизнес Планирует бюджет, считает затраты Рационализирует расходы | 50% | | | | | | | | | | |
| 11. Умение управлять ситуацией | <ul style="list-style-type: none"> Видит свой вклад в достижения и в неудачи Отвечает за ситуацию в целом | 75% | | | | | | | | | | |
| 12. Умение привлекать и использовать людей | <ul style="list-style-type: none"> Влияет на других людей Делегирует полномочия Проясняет людям задачу и выгоду | 57% | | | | | | | | | | |
| 13. Пробивные способности | <ul style="list-style-type: none"> Преодолевает преграды Проявляет настойчивость Добивается своего | 75% | | | | | | | | | | |
| 14. Ориентированность на клиента | <ul style="list-style-type: none"> Видит потребности клиента Создает условия, привлекательные для клиента | 50% | | | | | | | | | | |

Уровень соответствия профилю предпринимателя - 65%



НИЖЕ СРЕДНЕГО

СРЕДНИЙ

ВЫШЕ СРЕДНЕГО

Пояснения к отчету «Оценка предпринимательского потенциала»

УРОВЕНЬ СООТВЕТСТВИЯ ПРОФИЛЮ

Высокий ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ свидетельствует о жизнестойкости, о способности концентрироваться на своей цели, несмотря на обстоятельства, препятствия и противодействие других лиц. Люди с высоким предпринимательским потенциалом видят / слышат / чувствуют прибыльные идеи, обладают маркетинговым мышлением. Предпринимательские компетенции нужны не только для ведения собственного бизнеса, но и для любой управленческой практики в рыночной экономике.

ВЫРАЖЕННЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

ВЕРА В УСПЕХ

- Уверен в себе
- Рассчитывает на свои силы
- В любой ситуации видит возможности

ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕННОСТЬ

- Знает, что хочет
- Ставит цели
- Имеет потребность в достижениях

УМЕНИЕ НАХОДИТЬ ПРИБЫЛЬНЫЕ ИДЕИ

- Генерирует оригинальные идеи
- «Ловит» новаторские решения
- Превращает идею в деньги

ВОЗМОЖНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ

УМЕНИЕ РИСКОВАТЬ

- Риски не просчитывает: либо избегает их, либо проявляет авантюризм