

Оценка предпринимательского потенциала

Жизнестойкость

КОМПЕТЕНЦИИ И ИХ ПРОЯВЛЕНИЯ		СИЛА ВЫРАЖЕННОСТИ										
1. Целеустремленность	<ul style="list-style-type: none"> Знает, что хочет Ставит цели Имеет потребность в достижениях 	88%										
2. Умение рисковать	<ul style="list-style-type: none"> Идет в неизвестность Принимает любой исход событий Действует в ситуации неопределенности 	33%										
3. Вера в успех	<ul style="list-style-type: none"> Уверен в себе Рассчитывает на свои силы В любой ситуации видит возможности 	88%										
4. Склонность инвестировать деньги	<ul style="list-style-type: none"> Ценит деньги Вкладывает деньги для роста прибыли Вкладывает в активы, а не в пассивы 	80%										
5. Умение быстро принимать решения	<ul style="list-style-type: none"> Улавливает подходящий момент Просчитывает собственную выгоду Ориентирован на финансовый результат 	57%										
6. Изобретательность в достижении цели	<ul style="list-style-type: none"> Генерирует разные пути достижения Выбирает кратчайшие пути к результату Изыскивает ресурсы 	50%										
7. «Бизнес как образ жизни»	<ul style="list-style-type: none"> Отдает приоритет делу Делом занимается постоянно, не имеет границ между работой и жизнью 	60%										
8. Стрессоустойчивость	<ul style="list-style-type: none"> Выдерживает перегрузки Управляет своим состоянием Восстанавливает силы после падения 	60%										
9. Умение находить прибыльные идеи	<ul style="list-style-type: none"> Генерирует оригинальные идеи «Ловит» новаторские решения Превращает идею в деньги 	83%										
10. Работает на сохранность бизнеса	<ul style="list-style-type: none"> Регламентирует бизнес Планирует бюджет, считает затраты Рационализирует расходы 	50%										
11. Умение управлять ситуацией	<ul style="list-style-type: none"> Видит свой вклад в достижения и в неудачи Отвечает за ситуацию в целом 	75%										
12. Умение привлекать и использовать людей	<ul style="list-style-type: none"> Влияет на других людей Делегирует полномочия Проясняет людям задачу и выгоду 	57%										
13. Пробивные способности	<ul style="list-style-type: none"> Преодолевает преграды Проявляет настойчивость Добивается своего 	75%										
14. Ориентированность на клиента	<ul style="list-style-type: none"> Видит потребности клиента Создает условия, привлекательные для клиента 	50%										

Уровень соответствия профилю предпринимателя - 65%



НИЖЕ СРЕДНЕГО

СРЕДНИЙ

ВЫШЕ СРЕДНЕГО

Пояснения к отчету «Оценка предпринимательского потенциала»

УРОВЕНЬ СООТВЕТСТВИЯ ПРОФИЛЮ

Высокий ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ свидетельствует о жизнестойкости, о способности концентрироваться на своей цели, несмотря на обстоятельства, препятствия и противодействие других лиц. Люди с высоким предпринимательским потенциалом видят / слышат / чувствуют прибыльные идеи, обладают маркетинговым мышлением. Предпринимательские компетенции нужны не только для ведения собственного бизнеса, но и для любой управленческой практики в рыночной экономике.

ВЫРАЖЕННЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

ВЕРА В УСПЕХ

- Уверен в себе
- Рассчитывает на свои силы
- В любой ситуации видит возможности

ЦЕЛЕУСТРЕМЛЕННОСТЬ

- Знает, что хочет
- Ставит цели
- Имеет потребность в достижениях

УМЕНИЕ НАХОДИТЬ ПРИБЫЛЬНЫЕ ИДЕИ

- Генерирует оригинальные идеи
- «Ловит» новаторские решения
- Превращает идею в деньги

ВОЗМОЖНЫЕ ОГРАНИЧЕНИЯ

УМЕНИЕ РИСКОВАТЬ

- Риски не просчитывает: либо избегает их, либо проявляет авантюризм